

alpha Tonträger senkt Verpackungskosten um 45.000 Euro jährlich

KUNDE: alpha Tonträger Vertriebs GmbH
 BRANCHE: Handel
 BERATUNGSBEREICHE: Verpackungen



Expense Reduction Analysts optimiert logistische Zusammenarbeit mit Lieferanten

DAS ERA-ERGEBNIS

Die alpha Tonträger Vertriebs GmbH in Erding steht seit über 40 Jahren für innovative Produktsortimente und Servicedienstleistungen auf dem Markt der Bild-, Tonträger und Games. Das 500 Mitarbeiter starke Unternehmen betreut namhafte SB-Warenhäuser, Verbrauchermärkte und Fachmarktketten und erwirtschaftet dabei einen Jahresumsatz von rund 130 Millionen Euro. Zudem hat sich die alpha Tonträger Vertriebs GmbH als erfolgreichster Rackjobber im Entertainmentbereich in Deutschland etabliert. Um auch für zukünftige Aufgaben gerüstet zu sein und möglichst effizient von den eigenen Margen profitieren zu können, spielt Kostenmanagement im Unternehmen eine große Rolle. Daher beauftragte das Unternehmen Gerhard Ibler und Jürgen Pöllmann von Expense Reduction Analysts, die Ausgaben in verschiedenen Bereichen zu untersuchen. Den Bereich Verpackungen untersuchten die Experten Armin Pinl und Stephan Haasis.

Im Verpackungsbereich hatte das Unternehmen bisher jährliche Kosten von etwas über 380.000 Euro verteilt auf 10 Lieferanten. Abgedeckt wurden damit hauptsächlich Kartonagen - aber auch sekundäre Verpackungen wie Folien, Luftpolstertaschen etc.

Basierend auf einer Ausschreibung und verschiedenen Veränderungen in der Lieferantenstruktur identifizierte Expense Reduction Analysts Einsparungen von über 16 Prozent bzw. 70.000 Euro jährlich. Allerdings entschied sich die alpha Tonträger Vertriebs GmbH für eine Hybridform der vorgeschlagenen Einsparoptionen. Dadurch wurden jährliche Einsparungen von 45.000 Euro erzielt.

Im Zuge der Umstellungen wurden auch logistische Vorteile identifiziert und umgesetzt. Durch die Bevorratung der Materialien beim Lieferanten wurden die Belieferungszyklen reduziert und die freigewordenen Lagerkapazitäten anderweitig genutzt.

Dieter Deinert, Geschäftsführer der alpha Tonträger Vertriebs GmbH, zeigte sich sehr zufrieden mit den Ergebnissen. „Wir haben nicht nur unsere Verpackungskosten gesenkt, sondern auch unsere Lagerkapazitäten reduziert. Die Zusammenarbeit mit Expense Reduction Analysts können wir nur empfehlen.“ Einen Grund für den Projekterfolg sieht er vor allem in der partnerschaftlichen, fairen und auf Augenhöhe erfolgten Zusammenarbeit aller Projektbeteiligten.



Wir haben nicht nur unsere Verpackungskosten gesenkt, sondern auch unsere Lagerkapazitäten reduziert. Die Zusammenarbeit mit Expense Reduction Analysts können wir nur empfehlen.“
DIETER DEINERT, GESCHÄFTSFÜHRER,
ALPHA TONTRÄGER VERTRIEBS GMBH