

# KAMEHA GRAND BONN optimiert Abfallmanagement und senkt Ausgaben um 32 Prozent

KUNDE: KAMEHA GRAND BONN  
 BRANCHE: Hotel  
 BERATUNGSBEREICHE: Entsorgung



32 PROZENT

Expense Reduction Analysts optimieren Gewinn

## DAS ERGEBNIS

Das „KAMEHA GRAND BONN“ zählt zum exklusiven Kreis der „Leading Hotels of the World“ und besticht seit der Eröffnung 2009 am Bonner Rheinufer durch exklusive Architektur und hohen Anspruch im Veranstaltungs- und Touristikbereich. Seit der Eröffnung steigen die Zahlen der Zimmer- und Veranstaltungsbuchungen permanent; das kühne Konzept des Design- und Eventhotels scheint einen neuen Trend zu setzen. Der Erfolg gibt dem Team um die Geschäftsführer Thomas Kleber und Martin Menzel Recht.

So herausragend die Erfolge auf der Erlösseite sind - so anspruchsvoll ist die Immobilie in allen Fragen der Bewirtschaftung. In der Analyse der Betriebskosten wurden bereits viele Einsparungen erfolgreich umgesetzt, bevor Expense Reduction Analysts beauftragte wurde, die Abfallsituation des Hotels zu analysieren.

„Wir waren mit der Leistung unseres Lieferanten durchaus zufrieden - aber ich war überzeugt, dass in der Preis- und Vertragsgestaltung noch Spielraum vorhanden war“, so der geschäftsführende Direktor zu den Beweggründen seiner Entscheidung.

Bisher gab das Unternehmen im Jahr 52.000 Euro für unterschiedliche Entsorgungsarten aus: von Speisenabfällen über Siedlungsmüll bis hin zu großen Mengen an Papier und Kartonagen. Expense Reduction Analysts bewertete die Entsorgungsprozesse vor Ort, analysierte die entsprechenden Sortier- und Abfallsammelstellen und wertete die gesamten Vertrags- und Rechnungsvorgänge des KAMEHA GRAND BONN aus.

Resultat: Durch eine Umstellung des gesamten Entsorgungsprozesses auf eine Verpressung der Siedlungsabfälle wurden im Zuge einer Neuausschreibung Einsparungen von 32 Prozent erzielt. Um diese Lösung vorab zu prüfen, organisierte Klinkosch Testfahrten der Müllfahrzeuge in der Tiefgarage des Event-Hotels.

Zusätzlich ergab sich durch die Umstellung des Entsorgungsprozesses eine Optimierung der Abfallsammelstellen und eine Erleichterung des Sortiervorgangs. Da trotz Neuausschreibung der bisherige Lieferant weiter Vertragspartner blieb, konnte der neue Vertrag schnell und unbürokratisch implementiert werden.



Expense Reduction Analysts hat uns mit Analysen und Prozessideen geholfen, unsere eigenen Verhandlungserfolge noch weiter nennenswert zu optimieren.

**THOMAS KLEBER, GESCHÄFTSFÜHRENDER DIREKTOR,  
KAMEHA GRAND BONN**

Thomas Kleber, geschäftsführender Direktor des KAMEHA GRAND BONN, zeigt sich mit dem Resultat sehr zufrieden: „Als Hoteliers müssen wir auch im Bereich der Betriebskosten jede Ausgabe auf den Prüfstand stellen - von daher hat uns Expense Reduction Analysts mit Analysen und Prozessideen geholfen, unsere eigenen Verhandlungserfolge noch weiter nennenswert zu optimieren.“