

Mono Pumps: come eliminare lo scetticismo ed incrementare i profitti

CLIENTE:	Mono Pumps
SETTORE:	Manifatturiero
CATEGORIA DI COSTO:	Cancelleria, Rete Fissa, Corrieri espressi, Rifiuti Metallici

Expense Reduction Analysts ha generato un risparmio annuo di £ 188,192 per Mono Pumps, individuando ulteriori margini di ottimizzazione.

IL CLIENTE

Mono Pumps offre un'ampia gamma di pompe e sistemi di pompaggio per una varietà di settori industriali, comprese soluzioni per la gestione delle acque reflue, la produzione di carta e cellulosa, i comparti chimico e farmaceutico, food & beverage, minerario, solare, agricolo e petrolifero. Con sede ad Audenshaw, Manchester, Mono, una divisione della multinazionale statunitense NOV, è stata fondata oltre 80 anni fa.

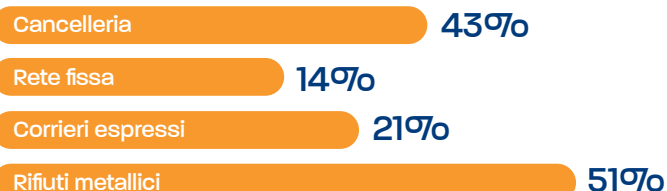
LA SFIDA

In Mono Pumps erano originariamente riluttanti a impegnarsi con Expense Reduction Analysts. Steve Valentine, Direttore Finanziario del Gruppo, ricorda: "Adam e i suoi colleghi cercavano di ottenere un incontro con me da alcuni anni, ma come tanti altri ero scettico sul fatto che una consulenza sui costi avrebbe potuto veramente generare risparmi, considerando l'impegno che dedichiamo ai nostri processi di acquisto. "Anche se, in occasione del nostro incontro, Adam ha vinto il mio scetticismo, nutrivo ancora dei dubbi, in particolare sullo sforzo richiesto da noi, ma la sua tenacia alla fine ha dato i suoi frutti e abbiamo deciso di dar vita ai nostri primi progetti, Cancelleria e Rete Fissa".

LA SOLUZIONE

In Mono Pumps sono rimasti molto colpiti dai risultati ottenuti nei progetti iniziali, in particolare per la Cancelleria, dove, cambiando fornitore, è stato generato un risparmio del 43%. La sostituzione è avvenuta senza criticità e oggi l'azienda sta ancora utilizzando lo stesso fornitore presentato da Expense Reduction Analysts. Inoltre, Steve Valentine si è presto reso conto che l'impegno richiesto internamente per sostenere i progetti di riduzione dei costi di ERA è effettivamente limitato.

RIEPILOGO DEI RISPARMI



NOV Mono®
One Company, Unlimited Solutions

Abbiamo sempre creduto di essere in grado di ottenere i migliori risultati da soli e abbiamo giudicato le proposte di Expense Reduction Analysts con scetticismo. Ma i risultati parlano da soli e oggi mi sento di consigliare Expense Reduction Analysts a qualsiasi organizzazione intenzionata a ridurre i costi e le invito a superare lo scetticismo che all'inizio ci ha trattenuto.

STEVE VALENTINE,
DIRETTORE FINANZIARIO DEL GRUPPO, NOV MONO

Mono Pumps: come eliminare lo scetticismo ed incrementare i profitti

Fatto capire come si articolano i progetti ERA, è stato chiesto al CFO di incontrare due colleghi della Produzione per esaminare possibili progetti nelle loro aree. Il risultato è stato il progetto sui Corrieri espressi, che ha prodotto risparmi significativi mantenendo il fornitore esistente.

Tale successo ha comportato un ulteriore ampliamento del mandato alla gestione degli scarti metallici, un tema molto caro a Mono Pumps.

Barrie Walker, Supply Manufacturing Team Leader presso Mono Pumps, spiega: “Expense Reduction Analysts mi è stata consigliata dai miei colleghi sulla scia dell’ottimo lavoro che avevano intrapreso con i Corrieri espressi. Sono molto proattivo quando si tratta della gestione dei rifiuti e degli scarti metallici e infatti avevo già lavorato per generare grossi risparmi in queste aree. Avevo fatto tutto quello che potevo, e per questo ho deciso di affidare al Team di Expense Reduction Analysts il compito di verificare la possibilità di ottimizzare ulteriormente la gestione degli scarti.

“Diane Lane e Bob Carter mi hanno impressionato sin dal primo momento per l’attenzione nei confronti delle nostre esigenze. In seguito, sono rimasto sbalordito dai loro risultati: sono riusciti ad incrementare i risparmi di un ulteriore 51% oltre a quanto avevo già fatto io. Questo risultato è stato ottenuto negoziando con il fornitore esistente, e quindi ha richiesto uno sforzo minimo da parte mia”.

“Hanno anche legato il prezzo degli scarti ad un indice di settore, così otteniamo un vantaggio immediato qualsiasi sia l’aumento del valore di mercato. I vantaggi citati non includono questo esempio del valore portato da ERA, che, con i mercati in aumento, probabilmente vale ancora”.

“Mi sono già impegnato per estendere il contratto per altri tre anni”.

“Ho consigliato Expense Reduction Analysts a tutti i miei colleghi ed ai superiori delle Operations e una serie di nuovi progetti dovrebbe essere avviata presto.

Io stesso ho chiesto loro di esaminare i nostri costi complessivi per quanto riguarda la gestione dei rifiuti. Inoltre, sono molto soddisfatto del servizio fornito per quanto riguarda gli scarti. Infatti, anche se sono trascorsi solo dieci mesi dall’inizio del progetto, mi sono già impegnato per altri tre anni, in modo da non dover rinunciare ai servizi di Diane e Bob”.

Adam Wheatley conclude con il punto di vista di Expense Reduction Analysts: “Rispetto alla maggior parte dei clienti, ottenere risparmi significativi per Mono Pumps ha richiesto del tempo. Questo, però, ci ha permesso di instaurare una relazione molto forte e di incrementare la nostra credibilità, data la nostra esperienza fino ad oggi. E ora ci ritroviamo nella situazione di poter fare molto di più per Mono Pumps: ci sono altri tre progetti in fase di lancio e non vediamo l’ora di avere ulteriori opportunità in futuro”.



Finora Expense Reduction Analysts ha generato per noi un risparmio annuale di £ 188.192, ma resta molto altro da fare. Abbiamo sempre creduto di essere in grado di ottenere i migliori risultati da soli ed in passato abbiamo giudicato le proposte di Expense Reduction Analysts con scetticismo. Ma i risultati parlano da soli e oggi mi sento di consigliare Expense Reduction Analysts a qualsiasi organizzazione intenzionata a ridurre i costi e le invito a superare lo scetticismo che all’inizio ci ha trattenuto.

STEVE VALENTINE, DIRETTORE FINANZIARIO DI MONO PUMPS, RIASSUME IL VALORE DEI PROGETTI FINO AD OGGI