

ONDULINE consigue ahorros del 40% en telefonía móvil y del 20% en telefonía fija

CLIENTE: ONDULINE
 SECTOR: Construcción – Techos y Cubiertas
 EQUIPO DE EXPENSE REDUCTION ANALYSTS: Fernando Macedo, Eduardo Barbi

RESULTADOS

Telefonía fija 20%

Telefonía móvil 40%

SOBRE EL PROYECTO

Onduline, empresa del grupo francés especializada en la fabricación de tejas ecológicas, estaba atravesando un proceso de crecimiento, pero con la conciencia de que solo la contención de los gastos no supliría el aumento de valores que sería necesario para la inversión.

ERA consiguió ahorrar con la renegociación de los planes de telefonía fija y móvil, no sólo compatibles con los gastos de acuerdo con el nuevo nivel de la empresa, sino que también proporcionó condiciones equivalentes a dos años antes del crecimiento y la nueva estructura.

Incluso después de las renegociaciones con las compañías telefónicas, ERA amplió los beneficios de los concursos mensuales con los proveedores, un resultado conseguido durante el seguimiento posterior a la ejecución del proyecto.

VALOR AÑADIDO

El seguimiento mensual de las cuentas fue crucial para poder recuperar los importes pagados indebidamente.



Onduline[®]

Por nuestra cuenta, no habiéramos conseguido los resultados que logramos con la intervención de los profesionales de ERA, porque no tendríamos el tiempo ni la estructura necesaria para comprobar las facturas mensuales y pedir revisiones constantes, hasta alcanzar el objetivo de gasto de estas partidas para nuestra empresa.

RODRIGO FERNANDES, GERENTE DE TI EN ONDULINE